

Wir suchen für unseren Standort Mönchengladbach ab sofort:

Technischer Vertrieb (m/w/d)

measX ist renommierter Anbieter von Mess- und Prüfsystemen, Datenmanagement-Applikationen und Softwaresystemen zur Auswertung von Versuchsdaten. Unsere Lösungen finden sich in Forschung, Entwicklung und Produktion in zahlreichen Branchen.

Als Vertriebsingenieur Nord sind Sie erster Ansprechpartner für unsere Kunden im PLZ Bereich 0 bis 6 Deutschlands und angrenzender Länder. Vertriebliche Aktivität wie Kundenbesuch, erste technische Prüfung auf Machbarkeit, Ausarbeitung detaillierter Angebote sowie Demonstration unserer Produkte und Lösungen bilden die Basis Ihres Erfolgs. Intern gelten Sie als kompetenter Sparringspartner bei technischen wie auch kaufmännischen Diskussionen. Ihr freundliches und bestimmtes Auftreten macht Sie zu einem verlässlichen Partner in jeder Situation.

Ihre Aufgabe:

- Neukundenakquise und Bestandskundenpflege
- Koordination der Aktivitäten beim Kunden
- Umsatzverantwortung im Vertriebsgebiet
- Reporting an die Vertriebsleitung

Ihr Profil:

- Interesse und Spaß an Technik
- Vertriebsprofi für beratungsintensive Gesamtlösungen
- Studium oder Ausbildung im Bereich Elektrotechnik, Informatik, Maschinenbau oder verwandter Fachbereiche
- Ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Eigeninitiative
- Fähigkeit zum selbstständigen Arbeiten
- Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft ca. 50%

Wir bieten:

- Offene und familiäre Atmosphäre basierend auf Wertschätzung und Toleranz
- Fachlich anspruchsvolle Aufgaben großer Bandbreite
- Eigene Gestaltungsmöglichkeiten mit flachen Hierarchien
- Leistungsgerechte Vergütung

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Sie möchten weitere Informationen oder sich direkt bewerben?
Gerne erwarten wir Ihre Bewerbung per Post oder E-Mail. bewerbung@measx.com

Ihr Ansprechpartner:

Fr. Zimmermanns, Tel.: +49 (0)2166 – 9520 800